

Ограничение ответственности

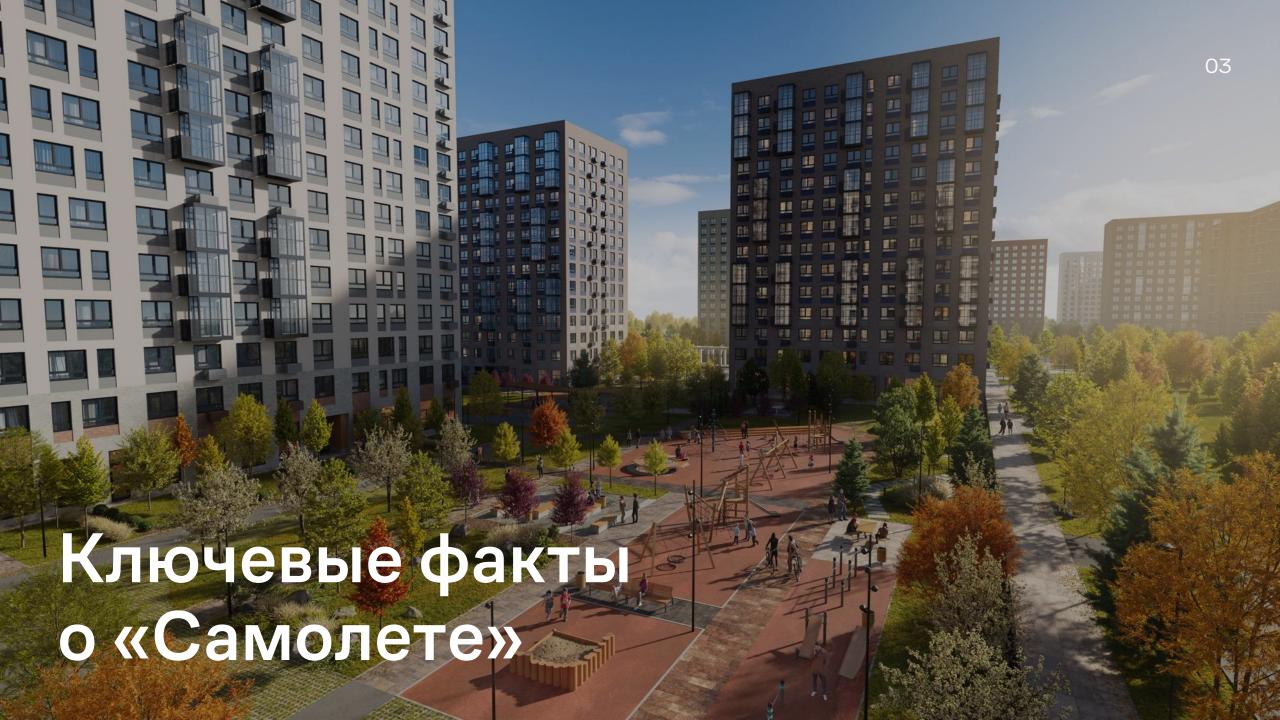
Информация, содержащаяся в данной презентации, была подготовлена группой «Самолет» (далее — компания). Представленные здесь заключения основаны на общей информации, собранной на момент подготовки материала. Они могут быть изменены без дополнительного извещения. Компания полагается на информацию, полученную из источников, которые она считает надежными. Тем не менее, компания не гарантирует ее точность или полноту.

Материалы содержат заявления относительно будущих событий и пояснения, представляющие собой прогноз этих событий. Любые утверждения в этих материалах, которые не являются констатацией исторических фактов — прогнозные заявления, сопряженные с известными и неизвестными рисками, неопределенностями и прочими факторами. В связи с ними фактические результаты деятельности компании, итоги и достижения могут существенно отличаться от любых будущих результатов, итогов или достижений, отраженных в или предполагаемых такими прогнозными заявлениями.

Компания не принимает на себя никаких обязательств по обновлению любых содержащихся в настоящих материалах прогнозных заявлений с тем, чтобы они отражали фактические результаты, изменения в допущениях, либо изменения в факторах, повлиявших на такие заявления. Настоящая презентация — не предложение продажи, или же поощрение любого предложения подписки или покупки любых ценных бумаг. Понимается, что ни одно положение данной презентации не создает основу какого-либо контракта либо обязательств любого характера.

Информация, содержащаяся в презентации, не должна ни в каких целях считаться полной, точной или беспристрастной. Информация в данной презентации подлежит проверке, окончательному оформлению и изменению. Компания не давала и не дает от своего имени, от имени акционеров, директоров, должностных лиц или служащих, или любых иных лиц, никаких заверений или гарантий, как ясно выраженных, так и подразумеваемых, в отношении точности, полноты или объективности содержащейся в презентации информации или мнений. Ни один из директоров компании, ее акционеров, должностных лиц или служащих, или любых иных лиц, не принимает на себя никакой ответственности за любые потери любого рода, которые могут быть понесены в результате любого использования этой презентации или ее содержания, или же иным образом в связи с этой презентацией.





Уникальный рост в секторе недвижимости

172,2 млрд руб.

выручка1

4,4х рост 2018-2022 гг

48,2 млрд руб. скорр. ЕВІТДА

9,3х рост 2018-2022 гг

15,3 млрд руб. чистая прибыль²

4,9х рост 2018-2022 гг

1-е место*

 $3,7 \, \text{млн M}^2$

 $4,2 \, \text{млн м}^2$

по объему текущего строительства в Московском регионе, 01.10.2023

2-е место*

по объему текущего строительства в России, 01.10.2023

1-е место

более 300 городов

по региональному присутствию в России

1-е место

45,9 млн м²

по размеру земельного банка в России, 31.12.2022

1-е место

1,3 млн м²

по объему запусков новых проектов, 01.10.2023



^{*} Данные с учетом ГК МИЦ

Источник: аудированная МСФО отчетность компании, Единый Ресурс Застройщиков, Commonwealth Partnership, ДОМ.РФ; Примечание: 1) Здесь и далее в основных финансовых метриках представлены данные за 2022 год по МСФО;

Устойчивая и надежная компания

Крупнейший земельный банк

45,9 млн м^{2*} - создает основу дальнейшего роста бизнеса

Фокус на Московском регионе

Московский регион – самый крупный и наиболее рентабельный в стране, с позитивными демографическими трендами, высокими барьерами для входа и продолжающейся консолидацией отрасли

Asset-light бизнес-модель

В отличие от модели вертикально-интегрированных компаний дает возможность оперативно реагировать на изменения рынка

Низкая зависимость от импорта

Доля импортных комплектующих с начала года снизилась с 5% до 2,5%, закупки лифтового оборудования осуществляются в России, Китае и Турции

Активное присутствие на рынках капитала

С ІРО в октябре 2020 года количество акционеров выросло до более чем 150 000. С 2016 года размещено 12 выпусков облигаций, привлечено более 75 млрд рублей

Высокие кредитные рейтинги

ruA (AKPA), A (HKP)



«Самолет» разрабатывает решения для улучшения качества

жизни

Сегменты основного дохода



Девелопмент

Москва

- Игрок №1 в Московской области и №2 в Москве
- Объем текущего строительства* 3,7 млн м²

Страна

- 6 регионов присутствия
- Объем текущего строительства 513 тыс. м²

Дом

- Уникальное предложение на самом перспективном рынке отрасли
- Текущей земельный банк 2,8 тыс. га
- В реализации проект «Дмитров Дом»



Управляющая компания

Гостеприимство

- Управляющая компания, ориентированная на клиента
- Интегральный NPS³ (заселение, УК и ЖК) составляет 28% при общих средних отрицательных значениях по рынку УК



Жилищная инфраструктура

Самолет Сети

 Инфраструктура для наших ЖК теплоснабжение, водоснабжение и электричество

Сегменты инвестиций



Финансовые сервисы

Самолет Финтех

- Собственная финтех платформа
- Сервис «Целепорт» помогаем клиентам накопить на первоначальный взнос
- Сервис «И живи-ка» арендные платежи в счет первоначального взноса по ипотеке по модели rent-to-own

Самолет Фонды

 Линейка закрытых паевых инвестиционных фондов (ЗПИФ), связанных с недвижимостью



Образовательные программы и курсы

Самолет Образование

• Свои школы, детские сады и другие образовательные проекты в разработке



Услуги, связанные с недвижимостью и мебелировкой

Самолет Плюс

- Универсальная О2О⁴ платформа для операций, связанных с недвижимостью
- NPS 88% на 1.08.2023
- Доля рынка на 1.08.2023 4,3%





Примечание: 3) Показатель NPS - индекс потребительской лояльности; 4) Online to offline (O2O) - использование как онлайн, так и

офлайн-каналов в стратегии

Источник: внутренняя аналитика компании



Краткая история компании в лицах и картинках

2012 — год основания «Самолета»





- Расширение земельного банка в Московской области
- Выход на рынок Москвы
- Строительные проекты в рамках комплексного освоения территорий с благоустройством инфраструктуры вокруг зданий
- Фокус на сегменте масс-маркет

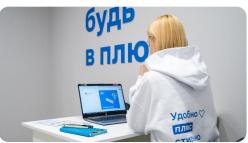
2012-2019

2019-2021



- Развитие новых бизнес-направлений
- Выход в новые сегменты, включая бизнес-класс
- ІРО на МосБирже





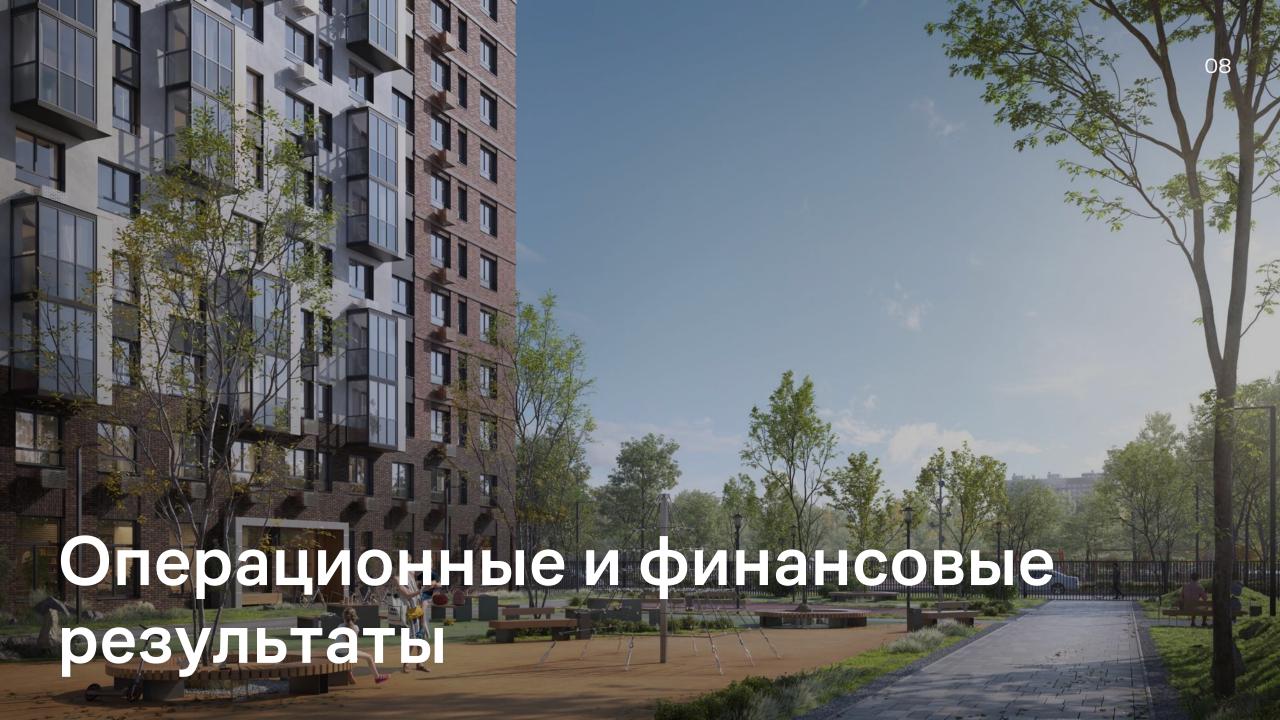
- Трансформация в технологическую экосистему, закрывающую все потребности клиентов, связанные с недвижимостью
- Выход в новые регионы России: Тюмень, Владивосток, Сахалин и другие
- Приобретение «СПБ Реновация»
- Запуск и масштабирование платформы «Самолет Плюс»

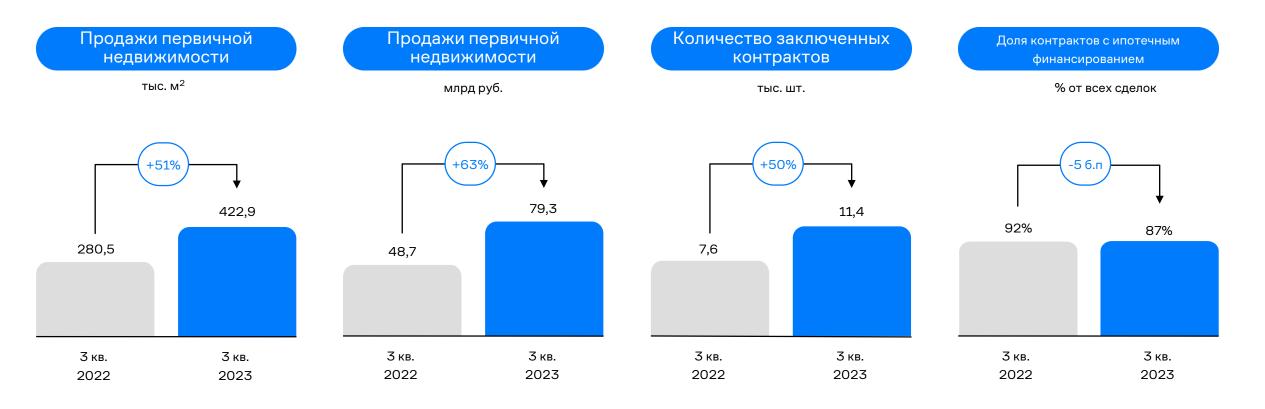
2021 - сегодня

- Выход на рынок ИЖС
- Запуск финтех-вертикали
- Запуск бизнес-юнита «Самолет Фонды» и линейки ЗПИФов
- Создание направления «Самолет Образование»



самолет



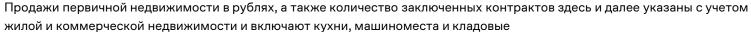


Средняя цена за квадратный метр

187,6 тыс. руб/м²



Источник: управленческая отчетность компании





Операционные результаты за 9 мес. 2023 года

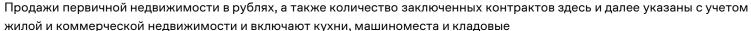


Средняя цена за квадратный метр

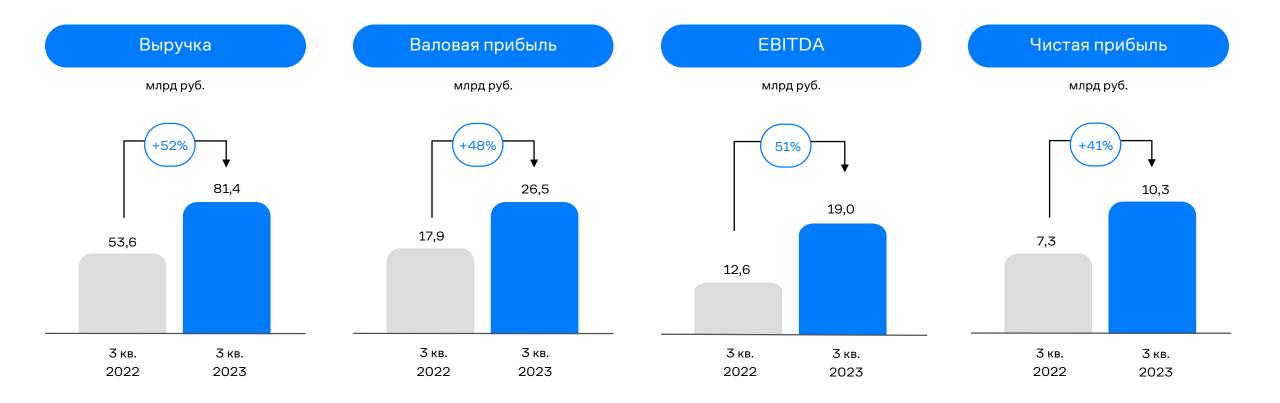
181,5 тыс. руб/м²



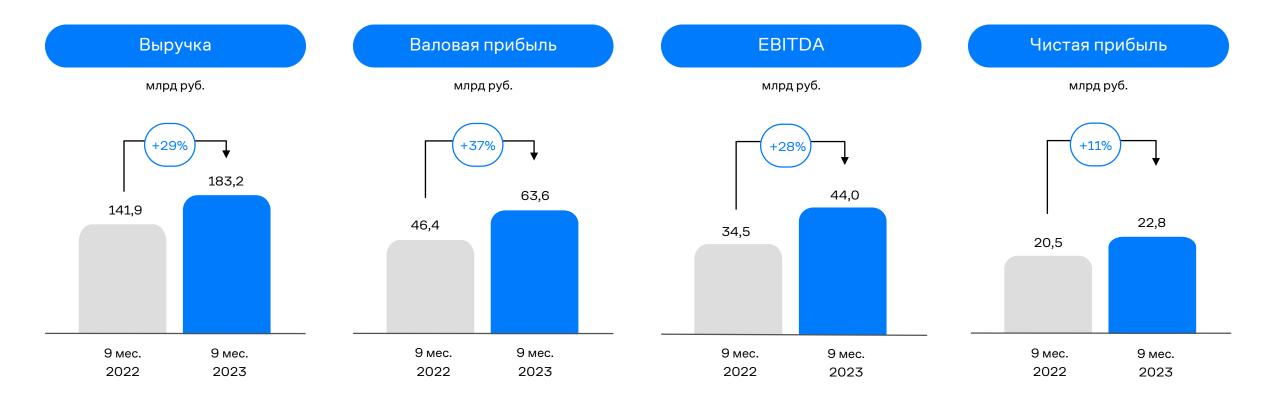
Источник: управленческая отчетность компании







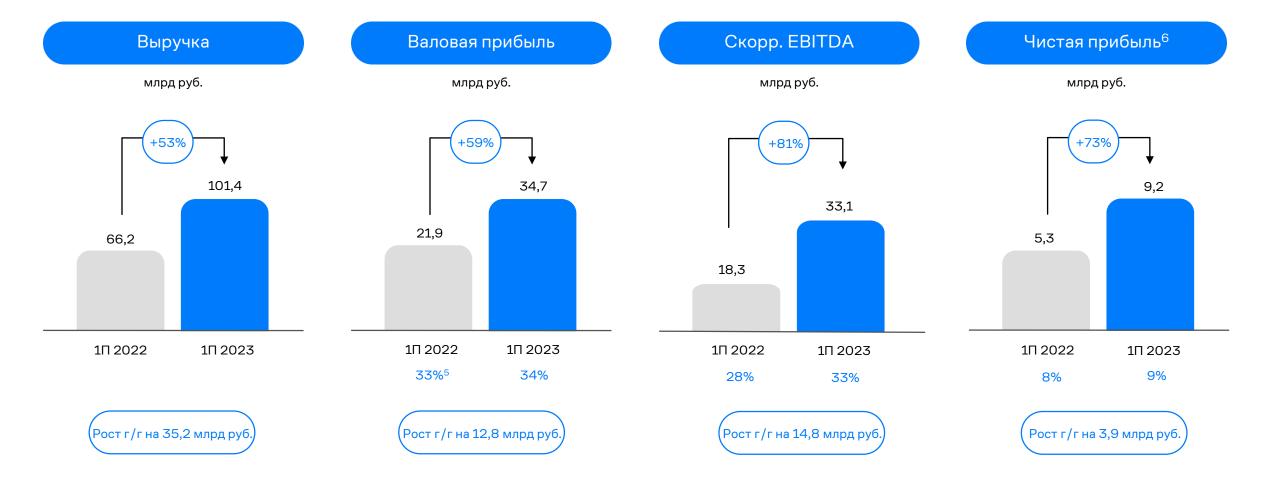








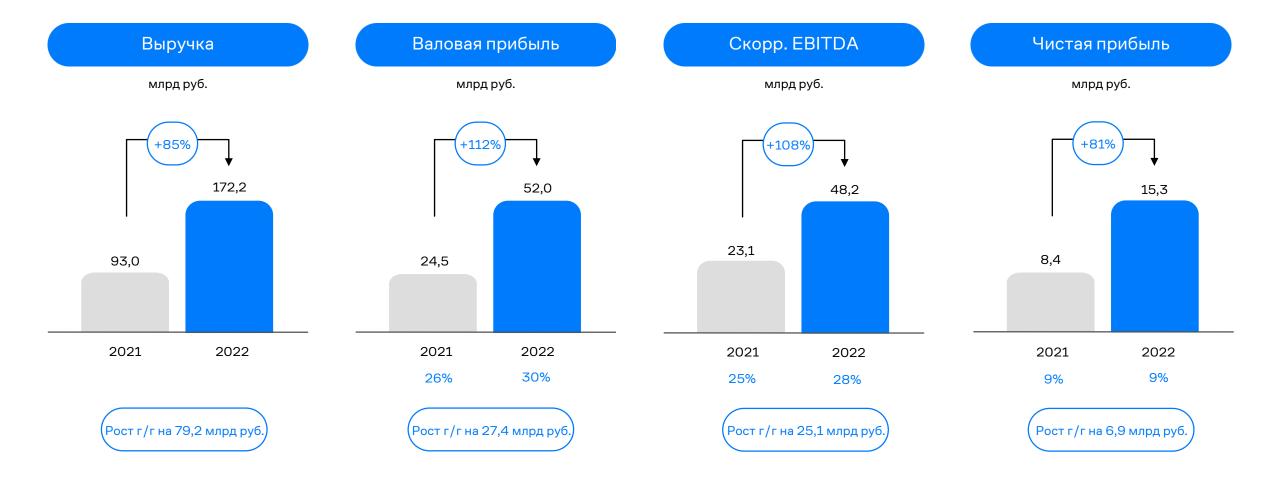
Финансовые показатели по МСФО за 1П 2023 год







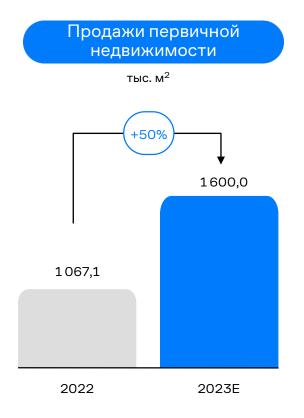
Финансовые показатели по МСФО за 2022 год

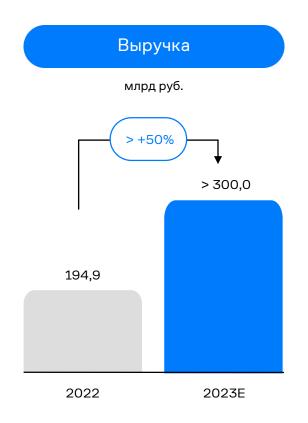


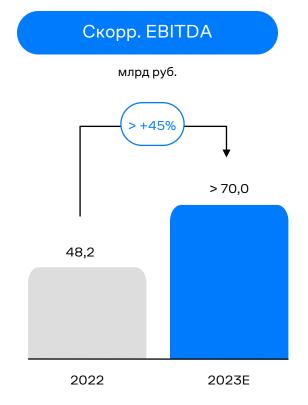


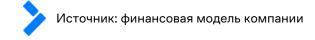


Прогнозные значения на 12 мес. 2023 года

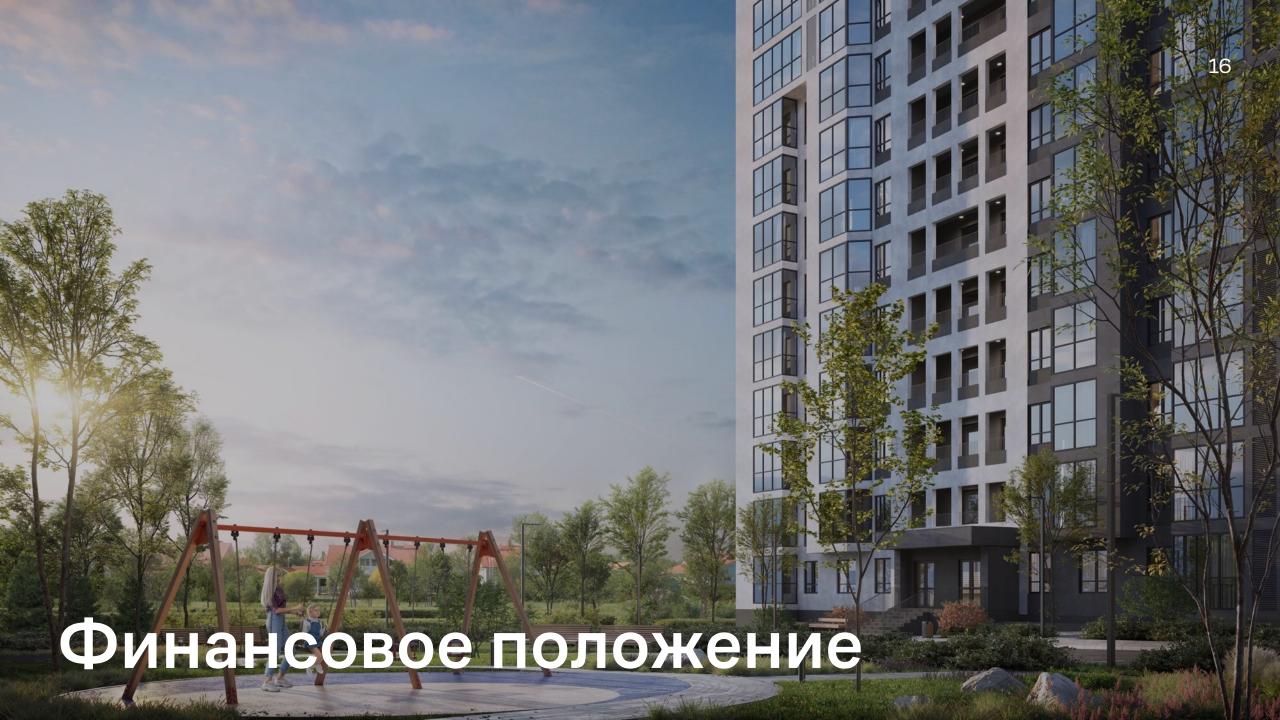












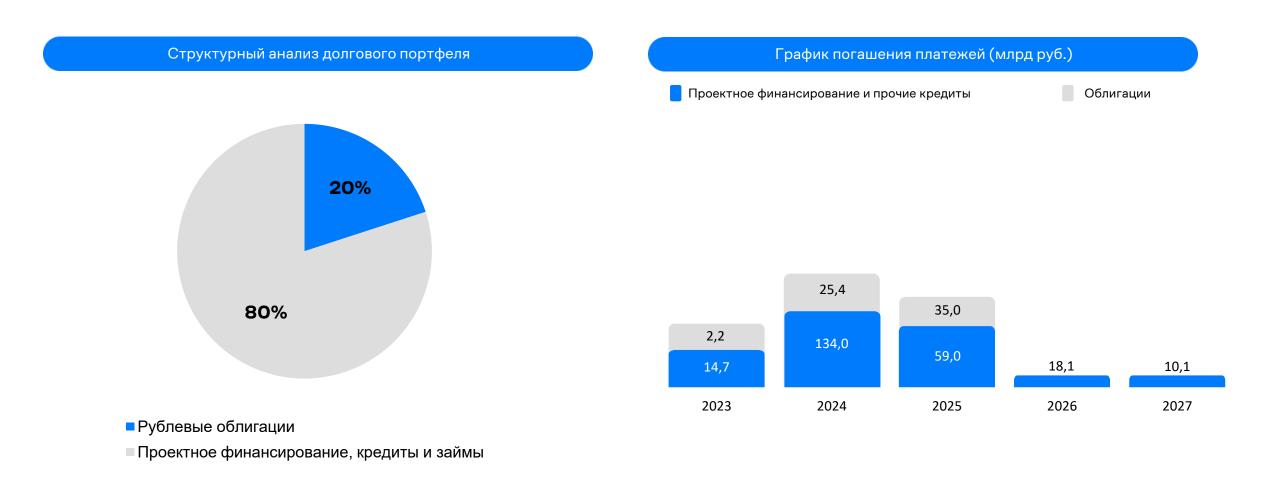
Долговой портфель на 6М 2023 года

	Сумма млрд руб.		
Долг итого с учетом ПФ, прочих займов, кредитов и процентов:	298,6		
Проектное финансирование	217,3		
Облигации	62,3		
Проектные кредиты	12,3	Чистый корпоративный	00.0
Проценты	6,6	долг (без проектного финансирования)	68,0
Остаток средств на счетах эскроу	207,9	Чистый долг с учетом остатков на счетах эскроу и ДС	77,3
Денежные средства и их эквиваленты	13,3	Чистый долг / скорр. EBITDA (LTM)	1,08x





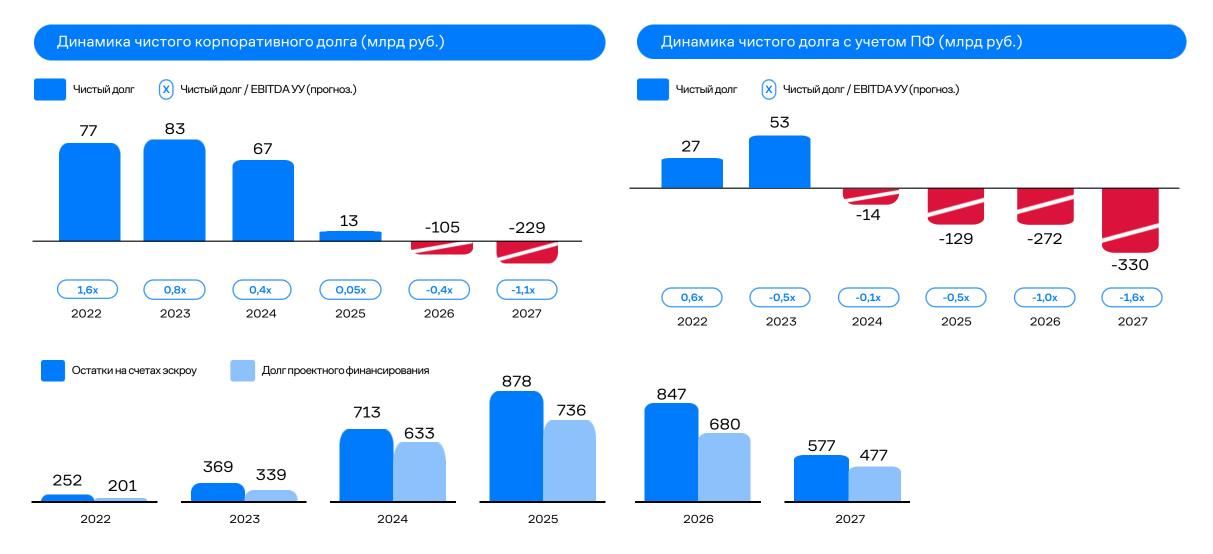
Долговой портфель на 6М 2023 года

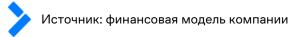






Динамика корпоративного долга и проектного финансирования









Совет директоров с обширной экспертизой



Дмитрий Голубков Акционер, председатель Совета директоров



Игорь Евтушевский Основатель, акционер, председатель комитета по стратегии и инвестициям



Антон Елистратов Акционер, генеральный директор



Михаил Кенин Акционер



Александр Прыгунков Управляющй партнер, бизнес-юнита «Страна»

Высокий уровень корпоративного управления

- Высококвалифицированный состав Совета директоров с многолетним опытом работе в девелоперском секторе и финансах
- Большое представительство независимых директоров гарантирует защиту прав миноритарных инвесторов
- Комитет по аудиту и финансам состоит полностью из независимых директоров

Независимые директора



Екатерина Соколова Председатель комитета по аудиту и финансам



Оскар Хартманн



Максим Спиридонов

Количество заседаний

392021

262022

15 2023⁷

Комитеты при Совете директоров

🥦 Комитет по аудиту и финансам

Комитет по кадрам и вознаграждениям

🦒 Комитет по стратегии и инвестициям

Примечание: 7) На 24.10.2023

Топ-менеджмент: сильная и мотивированная управленческая команда

Корпоративный центр



Антон Елистратов CEO

Николай Минашин

Директор

взаимодействию

с инвесторами



Наталья Грознова

Ксения Позднякова

Директор

по финансовой

и ІТ-трансформации



CLO

Директор

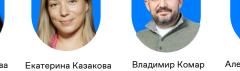
по данным



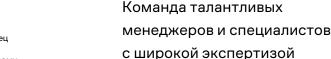
Управляющий директор, блок



Александр Канивец Директор по организационному развитию



преддевелопмента





Екатерина Линкевич



Нина Голубничая Директор по продукту



Уровень вовлеченности команды соответствует лучшим показателям ведущих компаний



LTI программа, в которую включены ключевые менеджеры Группы



Структура управления с независимыми бизнес-юнитами позволяет оперативно реагировать на меняющиеся потребности клиентов и быстро принимать решения

Руководители бизнес-юнитов



Андрей Иваненко

Управляющий партнер, бизнес-юнит «Москва»



Александр Прыгунков

Управляющий партнер, бизнес-юнит «Страна», бизнес-юнит «Сети»



Дмитрий Волков

Управляющий партнер, бизнес-юниты «Гостеприимство» и «Самолет Плюс»



Кирилл Гурбанов

Управляющий партнер, бизнес-юнит «Самолет банк» 4500+

Партнеров и франчайзи «Самолет Плюс»

≈10 000

Сотрудников ГК «Самолет» 11%

IT разработчиков

Проектные команды

19%





Устойчивое развитие

Экологические аспекты (Е)

- Применение энергоэффективных технологий при создании проектов
- Ответственный подход к сохранению экосистем для минимизации антропогенной нагрузки на окружающую среду

класс «А» или «А+»

энергоэффективность реализуемых проектов

23,3 га

общая площадь озелененных территорий за 4 года (2019-2022)

более 62 тонн

Собрано пластика и алюминиевой тары управляющей компанией Группы

Социальные аспекты (S)

- Фокус на благополучие сотрудников
- Инвестиции в местные сообщества, создание социальной инфраструктуры
- Поддержка эко-ориентированного образа мышления

19 млн руб.

инвестировали в развитие местных сообществ и благотворительность с 2019 по 2022 годы

87%

уровень вовлеченности сотрудников в 2022 году

200+ тыс. м²

построенных объектов социальной инфраструктуры

7 школ и 10 детских садов

мы построили за 4 года (2019-2022)

Аспекты управления (G)

- Высокий стандарт корпоративного управления
- Фокус на защиту прав акционеров и инвесторов
- Прозрачность и информационная открытость

3 независимых директора

в составе Совета директоров, что гарантирует защиту интересов миноритарных акционеров

З комитета при Совете директоров

Строгий комплаенс с законодательной базой и требованиями регулятора

Если у вас возникли вопросы, пожалуйста, дайте нам знать.

Николай Минашин

Директор по взаимодействию с инвесторами

n.minashin@samolet.ru

+79851803107

Канал в Telegram IR ГК «Самолет»:



Подписаться на новости:



